

ONDC एवं इसकी क्षमता

यह एडिटरियल 11/05/2023 को 'इकोनॉमिक टाइम्स' में प्रकाशित "ONDC has potential to dilute market concentration" लेख पर आधारित है। इसमें भारत के सरकार-समर्थित ई-कॉमर्स प्लेटफॉर्म 'ओपन नेटवर्क फॉर डिजिटल कॉमर्स' (ONDC) के बारे में चर्चा की गई है और इसकी क्षमता एवं चुनौतियों पर विचार किया गया है।

संदर्भ

ई-कॉमर्स को अधिक प्रतिस्पर्धी बनाने के लिये प्रौद्योगिकी का उपयोग करने के सरकार के प्रयास खाद्य वितरण सेवाओं में प्रभाव दिखाने लगे हैं। ग्राहक [ओपन नेटवर्क फॉर डिजिटल कॉमर्स \(ONDC\)](#)—जो इंटरकनेक्टेड ई-मार्केटप्लेस का एक नेटवर्क सृजित करता है और छोटे स्टोर-मालिकों के लिये ऑनलाइन मांग को दायरे में लेना आसान बनाता है, के उपयोग से ऑनलाइन ऐप्स पर प्रेषित ऑर्डर में उल्लेखनीय मूल्य अंतर की रिपोर्टिंग कर रहे हैं।

यह [यूनफाइड पेमेंट्स इंटरफेस \(UPI\)](#)—वह अवसंरचना जिसके आधार पर देश में डिजिटल लेनदेन में तेज़ी से वृद्धि हो रही है, की ही तरह एक 'गेम-चेंजर' सिद्ध हो सकता है।

ONDC क्या है?

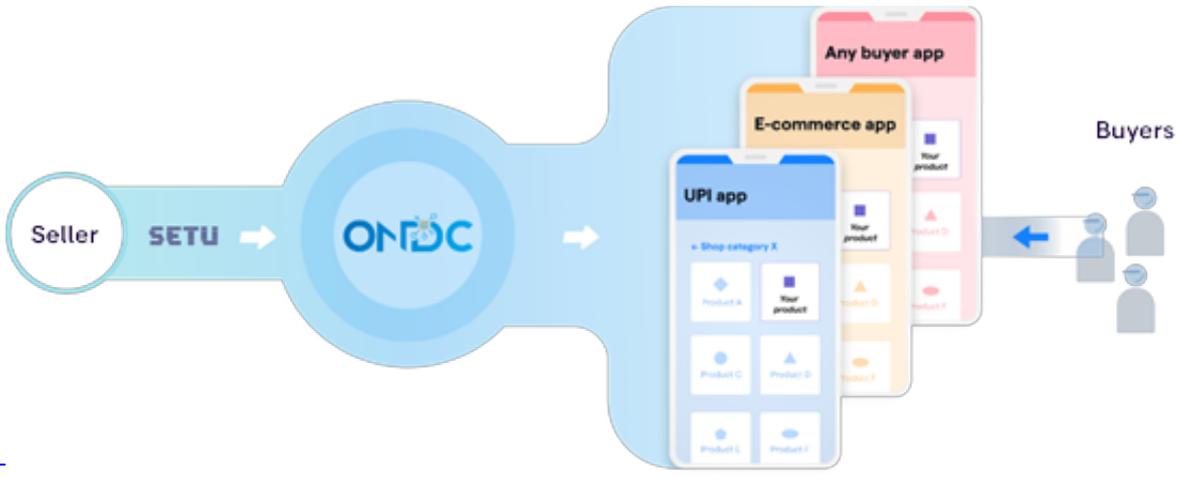
परिचय:

- इसे 'डिजिटल इंडिया' पर बल के एक भाग के रूप में वाणिज्य मंत्रालय द्वारा उद्योग और आंतरिक व्यापार संवर्धन विभाग (DPIIT) के तहत वर्ष 2021 के अंत में लॉन्च किया गया था।
- ONDC इंटरकनेक्टेड ई-मार्केटप्लेस के एक नेटवर्क के रूप में कार्य करता है, जिसके माध्यम से विक्रेता (जिनमें ब्रांड भी शामिल हैं) किसी बचौलिये या मध्यस्थ को दरकिनार करते हुए अपने उत्पादों को सूचीबद्ध और ग्राहकों को प्रत्यक्ष बिक्री कर सकते हैं।
- ONDC फूड डिलीवरी के साथ-साथ करिना वस्तुओं, घर साज-सज्जा की वस्तुओं, सफ़ाई संबंधी आवश्यक उत्पाद और अन्य उत्पादों के लिये भी डिलीवरी सेवाएँ प्रदान करता है।

उद्देश्य:

- ई-कॉमर्स का लोकतंत्रीकरण और विकेंद्रीकरण
- विक्रेताओं, विशेष रूप से छोटे और मध्यम उद्यमों के साथ-साथ स्थानीय व्यवसायों के लिये समावेशिता और पहुँच सुनिश्चित करना
- उपभोक्ताओं के लिये विकल्प/चयन की वृद्धि और स्वतंत्रता
- वस्तुओं और सेवाओं को सस्ता बनाना

- **कार्यकरण तंत्र:** ONDC एक ओपन नेटवर्क के आधार पर कार्य करता है जहाँ यह अमेज़न या फ्लिपकार्ट के समान कोई एकल मंच नहीं होगा, बल्कि एक प्रवेश द्वार या 'गेटवे' के रूप में होगा जहाँ विभिन्न प्लेटफॉर्मों पर करेता एवं विक्रेता जुड़ सकेंगे।



//

ONDC के संभावित लाभ

- **पारदर्शिता की वृद्धि:** ONDC सरकारी डेटा को जनता के लिये अधिक सुलभ बनाकर अधिक पारदर्शिता प्रदान कर सकता है। यह भरोसा और जवाबदेही बढ़ाने में मदद कर सकता है।
- **ग्राहक पसंद/वकिलप की वृद्धि:** ONDC में उपभोक्ताओं की पसंद में वृद्धि करने और प्रवेश बाधाओं को कम करने के रूप में बाज़ार की एकाग्रता को कम करने की क्षमता है।
- **नवाचार:** ONDC उद्यमियों और शोधकर्ताओं को सरकारी डेटा तक पहुँच प्रदान कर नवाचार को बढ़ावा दे सकता है। इससे समाज को लाभ पहुँचाने वाले नए उत्पादों और सेवाओं का विकास हो सकता है।
- **लागत बचत:** ONDC प्रयास के दोहराव को कम करके और संसाधनों के अधिक कुशल उपयोग को संभव करके धन की बचत कर सकता है।
 - ONDC के माध्यम से फ्रूड डिलीवरी के लिये प्लेटफॉर्म शुल्क बाज़ार प्रतिनिधियों द्वारा अधिरोपित शुल्क के लगभग पाँचवें अंश के बराबर है। इस प्रकार, यह मध्यस्थता की लागत में पर्याप्त कमी को इंगित करता है।
- **उपभोक्ताओं के हितों की रक्षा:** मौजूदा ई-कॉमर्स मंचों के आधिपत्य को तोड़कर ONDC उपभोक्ताओं को व्यापक लाभ पहुँचा सकता है।
- **सबके लिये समान अवसर:** ONDC ई-कॉमर्स ऑपरेटरों के लिये एक समान अवसर प्रदान करने और देश के सूक्ष्म, लघु एवं मध्यम उद्यमों तथा छोटे व्यापारियों के लिये डिजिटल मार्केट पहुँच को व्यापक बनाने की मंशा रखता है।
- **तटस्थ और वनियमिती प्लेटफॉर्म:** ONDC ओपन-सोर्स कार्यप्रणाली पर वकिसति ओपन नेटवर्क को बढ़ावा देने पर लक्ष्य है, जहाँ खुले वनिरिदेशों एवं नेटवर्क प्रोटोकॉल का उपयोग किया जाता है और यह किसी भी वशिष्ट प्लेटफॉर्म से स्वतंत्र है।

ONDC & its potential

Grow India's digital consumption to \$340 bn by 2030 with 500 mn transacting users



Bring the next **500 mn** consumers & 100 mn sellers to trade online



Scope to connect **80-90 mn** self-employed workers



Get **6-7 times** more MSMEs into a diverse ecosystem



Increase a farmer's net income by **25-35%**, enhance the agricultural ecosystem



Further inclusion in digital commerce which is only 7% of total market with **165 mn users**

आगे की चुनौतियाँ

- **जटिलता:** UPI जैसी अन्य प्रणालियों की तुलना में ONDC एक जटिल तंत्र है। लोगों को UPI की सुविधा आकर्षक लगी जिससे उन्होंने इसे अपनाया। आवश्यक नहीं है कि ONDC के लिये भी सत्य साबित हो।
 - लोग पहले से ही मौजूदा कंपनियों के यूजर इंटरफेस के आदी हो चुके हैं।
- **वविदाओं में वृद्धि:** ONDC में केवल क्रय एवं विक्रय की प्रक्रिया ही ऑनलाइन होती है, जबकि उत्पाद की डिलीवरी और इसका उपयोग ऑफलाइन माध्यम में संपन्न होता है। इससे वविदा बढ़ ही सकते हैं क्योंकि ONDC कोई मध्यस्थ मंच नहीं है।
- **एक सुदृढ़ शकियत नविवारण तंत्र का अभाव:** ग्राहक सेवा और शकियतों के प्रबंधन के संबंध में उत्तरदायित्व पर स्पष्टता की कमी लोगों को मंच से जुड़ने से हतोत्साहित कर सकती है।
- **ग्राहकों को आकर्षित करना आसान नहीं:** पहले से मौजूद ई-कॉमर्स कंपनियों ने अपनी आकर्षक और इंटरऑपरेबल सेवाओं के माध्यम से उपभोक्ताओं के साथ मजबूत संबंध कायम किये हैं। जैसे, अमेज़ॉन प्राइम मेंबरशिप के साथ अपना स्ट्रीमिंग प्लेटफॉर्म भी मुहैया कराता है।
 - ऐसे में ONDC के लिये ग्राहकों को आकर्षित करना आसान नहीं होगा।
- **वस्तु और सेवाओं का वास्तविक रूप से सस्ता नहीं होना:** चूंकि ONDC क्रयकर्ताओं एवं विक्रेताओं के बीच व्यापार का मात्र एक सूत्रधार या सुगमकर्ता है, इसलिये वह पहले से मौजूद खलाड़ियों की तरह उत्पादों की पेशकश करने में सक्षम नहीं भी हो सकता है। उदाहरण के लिये, अमेज़ॉन ने आईसीआईसीआई बैंक के साथ अमेज़ॉन आईसीआईसीआई क्रेडिट कार्ड के माध्यम से सामान खरीद पर 5% कैशबैक प्रदान करने का एक करार किया है।

आगे की राह

- प्रमुख ई-कॉमर्स प्लेटफॉर्म के साथ प्रतिस्पर्धा कर सकने के लिये सरकार द्वारा ई-कॉमर्स के बेहतर डिजिटल स्पेस का नरिमाण किया जाना चाहिये।
 - इसके साथ ही, एक उचित डिजिटल शकिया नीतिका नरिमाण करना महत्त्वपूर्ण है, जो उपभोक्ताओं के साथ-साथ विक्रेताओं के लाभ के लिये विभिन्न भाषाओं एवं उपयोगकर्ता-अनुकूल इंटरफेस को ध्यान में रखे।
- करिना स्टोर जैसे छोटे विक्रेताओं को प्लेटफॉर्म पर लाने के लिये एक वृहत और पर्याप्त रूप से वित्तपोषित अंगीकरण अभियान की आवश्यकता होगी।
- मांग और आपूर्तिपक्षों को एक सुरक्षित सगिल वड्डो तक पहुँचने में सक्षम होना चाहिये ताकि सूचना वषिमता, अपारदर्शी मूल्य नरिधारण, गुणवत्ता संबंधी चर्चाओं और क्रय-विक्रेता वविदा जैसे मुद्दों को हल किया जा सके।

- **उपयुक्त शकियत नविवरण तंत्र:** सूचना वषिमता, अपारदर्शी मूल्य नरिधारण, गुणवत्ता एवं उत्पाद संबन्धी चतिओं और करेता-वकिरेता वविाद जैसी मांग एवं आपूरतदिनों पक्षों से संबद्ध समस्याओं से नपिटने के लयि एक सुरक्षति एकल खडिकी होनी चाहयि ।

अभ्यास प्रश्न: वाणजिय और उद्योग मंत्रालय द्वारा हाल ही में लॉन्च कयि गए 'ओपन नेटवर्क फॉर डजिटिल कॉमर्स' (ONDC) में भारत के ई-कॉमर्स क्षेत्र में क्रांतिलाने की अपार क्षमता है । इस परपिरेक्ष्य में, इस प्लेटफॉर्म को बढ़ावा देने में वदियमान चुनौतयिों की चर्चा करें और आगे की राह सुझाएँ ।

यूपीएससी सविलि सेवा परीक्षा, वगित वर्षों के प्रश्न (PYQ)

पर. नमिनलखिति पर वचिार कीजयि: (वर्ष 2022)

1. आरोग्य सेतु
2. कोवनि
3. डजिटिल लॉकर
4. दीकषा

उपर्युक्त में से कौन सा ओपन-सोर्स डजिटिल प्लेटफॉर्म के शीर्ष पर बनाया गया है?

- (A) केवल 1 और 2
(B) केवल 2, 3 और 4
(C) केवल 1, 3 और 4
(D) 1, 2, 3 और 4

उत्तर: (D)

PDF Refernece URL: <https://www.drishtiiias.com/hindi/printpdf/ondc-and-its-pitential>

